

**PROGRAMMA DEL CORSO SPECIALISTICO PER GIOVANI AVVOCATI
IN ASSISTENZA E CONSULENZA LEGALE PER LE AZIENDE DEL
SETTORE BIOMEDICALE**

**Modulo 1 – Contrattazione internazionale
Programma Definitivo**

Obiettivi

In virtù della forte vocazione internazionale che caratterizza il distretto biomedicale, con specificità legate alle notevoli differenze tra clienti e fornitori pubblici e privati e alla gestione efficace delle gare, il modulo intende focalizzarsi sui principali aspetti connessi all'export.

Durata

Dal 23 febbraio al 7 aprile 2018: venerdì pomeriggio dalle 14.30 alle 19.00; sabato mattina dalle 8.30 alle 13.00.

Ore totali 48.

Sede

Ordine Avvocati Modena, Via San Giovanni del Cantone 28 - Modena

Contenuti

DATE	Contenuti	ore	Docente
Venerdì 23/2	1. Le tecniche di redazione di un contratto internazionale - La nozione di contratto internazionale; - Le fonti del diritto commerciale internazionale; - La scelta del foro competente e altri metodi di risoluzione delle controversie; - I principi Unidroit; - Legge applicabile; - Clausole ricorrenti nei contratti internazionali; - Clausole di risoluzione anticipata e i meccanismi di interruzione del rapporto contrattuale; - Clausole di hardship e forza maggiore; - La lingua del contratto.	4	Avv. Alessandro Albicini
Sabato 24/2	2. Profili contrattuali della compravendita internazionale - Contratto di compravendita nella prassi della contrattualistica internazionale; - Disciplina e casi di applicabilità della Convenzione di Vienna alla vendita internazionale di beni mobili; - Modalità di conclusione del contratto di compravendita mediante condizioni generali; - Efficacia e contenuto delle condizioni	4	Avv. Alessandro Albicini

	generali di vendita; - Responsabilità del venditore in materia di garanzia per vizi della merce; - Responsabilità del compratore per il pagamento del prezzo della merce; - Passaggio dei rischi di perimento della merce venduta; - Clausole di revisione del prezzo; - Clausola di riserva di proprietà; - Altri diritti ed obblighi del venditore e del compratore; - Fornitura di macchinari, Test di collaudo e obbligo di presa in consegna del bene venduto; - Tutela del consumatore; - Legge applicabile e modi per risolvere le controversie.		
Venerdì 9/3	3. La consegna delle merci e le regole Incoterms® 2010: linee guida per chi lavora con l'estero La consegna delle merci nella contrattualistica internazionale e le regole Incoterms® della International Chamber of Commerce : Obblighi delle parti relativi a: luogo di consegna, stipulazione contratto di trasporto, trasferimento del rischio di danni alle merci trasportate, adempimento formalità doganali di esportazione e di importazione, operazioni di caricazione e scaricazione, altre obbligazioni minori. L'affidamento delle merci al vettore : Il rapporto tra venditore- spedizioniere/vettore compratore e l'influenza degli Incoterms ®- I soggetti che operano nei vari settori del trasporto ciclo trasportistico- spedizionieri, vettori, consolidatori e operatori logistici - Contratto di spedizione e di trasporto a confronto La gestione della spedizione internazionale , le diverse fasi, svolgimento operativo e relative prestazioni- l'evoluzione delle tecniche di movimentazione delle merci ed il cambiamento del punto di consegna.		Dott.ssa. Bongiovanni
Sabato 10/3	4. Il trasporto internazionale : i soggetti che vi operano, disciplina applicabile e relativa documentazione Il trasporto internazionale della merci : La disciplina convenzionale del trasporto di merci via mare, via aerea e su strada (CMR- Convenzione di Bruxelles , Regole di Amburgo. Convenzione di Varsavia e		Dott.ssa . Bongiovanni

	Montreal)- Le responsabilità vettoriali - Clausole di esonero a beneficio del vettore- La limitazione del debito del vettore per perdite e avarie alle merci trasportate. I documenti di comune utilizzo nella prassi del trasporto internazionale : la lettera di vettura del trasporto stradale- La lettera di vettura del trasporto aereo- Il trasporto marittimo di linea e sua evoluzione: i servizi di trasporto a mezzo containers, il trasporto multimodale, la documentazione risultante e la terminologia utilizzata (FCL-LCL-CY-CFS)-I documenti del trasporto marittimo (polizza di carico, lettera di vettura marittima non negoziabile) Il documento di trasporto multimodale – La figura dello shipper e gli adempimenti per la VGM previsti dalla normativa Solas.		
Venerdì 16/3	5. Il contratto di agenzia nella prassi della contrattualistica internazionale - La scelta del contratto di agenzia in alternativa agli altri contratti di distribuzione e di intermediazione commerciale (concessione di vendita e franchising); - Distinzione tra l'agente e le altre figure di intermediari commerciali (mediatori, procacciatori d'affari, commissionari); - La normativa italiana di recepimento della direttiva CEE n. 653/1986; - L'indennità di fine rapporto; - Il momento di maturazione del diritto alle provvigioni; - Esclusiva; - L'indennità per il patto di non concorrenza post-contrattuale; - L'abolizione dello "star del credere"	4	Avv. Alessandro Albicini
Sabato 17/3	6. Perché e quando gestire per l'azienda italiana un accordo di concessione di vendita con l'estero - Qual è il ruolo operativo di un concessionario di vendita in un mercato estero? - Quali sono i parametri da considerare per determinare l'ampiezza del diritto di esclusiva del concessionario? - Quali sono le differenze tra la figura del concessionario e quella di altri intermediari commerciali? - Come disciplinare la figura dell'agente – concessionario? - Come gestire la clausola del prezzo di	4	Avv. Alessandro Albicini

	rivendita dei prodotti nel contratto con un concessionario straniero? - Quali “mansioni” di natura commerciale affidare al concessionario straniero? - Come garantire gli interventi in garanzia presso la clientela tramite un concessionario straniero? - Quale apporto può dare il concessionario straniero ai fini dell'immissione in commercio del prodotto fabbricato da un'impresa italiana? - Il concessionario ha diritto di percepire alla chiusura del contratto un'indennità di fine rapporto così come avviene per il contratto di agenzia?		
Venerdì 23/3	7. Accordi di trasferimento e di licenza di tecnologia in ambito internazionale - L'oggetto dei contratti di trasferimento di tecnologia: brevetto e know-how; - L'identificazione del know-how secondo la normativa comunitaria; - Cessione e concessione di licenza di tecnologia; - Esclusiva e sub-licenza; - Obblighi del licenziante e del licenziatario; - Clausole di segretezza; - Determinazione del corrispettivo: le royalties; - Clausole di garanzia; - Legge applicabile; - Metodi di composizione delle liti.	4	Avv. Alessandro Albicini
Sabato 24/3	8. I contratti di joint-venture: dinamiche contrattuali e gestione operativa - Joint-venture societaria; - Joint-venture contrattuale; - Accordi parasociali; - Gestione dei rischi e garanzie contrattuali; - Ripartizione dei ruoli tra partners; - Modalità di risoluzione del rapporto contrattuale; - Gestione e risoluzione delle controversie.	4	Avv. Alessandro Albicini
Venerdì 30/3	9. Le fonti del diritto doganale e gli accordi internazionali - Il Codice Doganale dell'Unione, con particolare analisi delle disposizioni in materia di: - obbligazione doganale; - sistema delle decisioni doganali; - garanzie ; - rappresentanza doganale; - Controlli extra- tributari.	4	Avv. Rosanna Perna

Sabato 31/3	10. Classifica, origine e valore delle merci, con particolare analisi delle disposizioni in materia di: - Classificazione delle merci e corretto uso dei relativi sistemi; - ITV; - Origine delle merci : non preferenziale e preferenziale; - IVO; - Valore delle merci; - Introduzione ed uscita delle merci dal territorio doganale della UE, con particolare analisi delle disposizioni in materia di: adempimenti dichiarativi.	4	Avv. Rosanna Perna
Venerdì 6/4	11. Regimi e procedure doganali, con particolare analisi delle disposizioni in materia di: - regimi doganali; - procedure di importazione ed esportazione: regole e documenti; - regimi speciali.	4	Avv. Rosanna Perna
Sabato 7/4	12. Accertamento doganale e contenzioso, con particolare analisi delle disposizioni in materia di: - controlli doganali e procedimento di accertamento; - revisioni dell'accertamento ; - gli strumenti di definizione agevolata delle controversie; - il contenzioso tributario.	4	Avv. Rosanna Perna
		48	

Modulo 2 – Diritto industriale e tutela della proprietà industriale

Programma Provvisorio

Obiettivi

Il modulo intende affrontare i temi legati ai diversi strumenti di valorizzazione e gestione degli asset aziendali immateriali e alla tutela della proprietà industriale, con riferimento ai brevetti a tutela dell'idea e del prodotto, in considerazione delle specificità geografiche delle aziende produttrici, dei prodotti, dei rischi paese nei diversi mercati.

Durata

Dal 13 aprile al 26 maggio 2018: venerdì pomeriggio dalle 14.30 alle 19.00; sabato mattina dalle 8.30 alle 13.00.

Ore totali 50.

Sede

Ordine Avvocati Modena, Via San Giovanni del Cantone 28 - Modena

Contenuti

Date	Contenuti	Ore	Docente
Venerdì 13/4	▪ Introduzione al diritto della proprietà industriale e intellettuale. ▪ Brevetti per invenzione, marchi e diritto d'autore. Trattati comuni e profili differenziali. ▪ Diritti esclusivi e tutela (sovraordinata) della concorrenza. ▪ "Anticorpi" pro-concorrenziali esistenti all'interno dello stesso sistema della proprietà industriale e intellettuale: a) nel diritto dei brevetti; b) in quello dei marchi; c) e del diritto d'autore. ▪ Le invenzioni industriali ▪ I requisiti di brevettazione: ▪ Novità, ▪ Attività inventiva ▪ Applicazione industriale ▪ Le ideazioni considerate non brevettabili: ▪ a) i principi scientifici, le teorie, i metodi matematici ecc.; b) i metodi terapeutici, chirurgici e diagnostici; c) le nuove varietà vegetali (rinvio) e le nuove razze animali; d) il software ▪ Marchi, brevetti e segni distintivi ▪ Marchio italiano, comunitario, internazionale ▪ Tutela, gestione strategica e valorizzazione della proprietà industriale e dei brevetti ▪ Brevetti e convenzioni internazionali	4	Prof. Avv. Giovanni Cavani Dott.ssa Valeria Bergonzini

Sabato 14/4	▪ Invenzioni della chimica; Invenzioni biotecnologiche; Invenzioni di software ▪ I diritti esclusivi derivanti dalla brevettazione: a)invenzioni di prodotto; b)invenzioni di procedimento; c)invenzioni di nuovo uso. ▪ Le limitazioni del diritto di brevetto. ▪ L'esaurimento dei diritti esclusivi. ▪ Preuso e brevettazione. ▪ Onere di attuazione ▪ Invenzioni di perfezionamento dipendenti e licenza obbligatoria. ▪ Invenzioni realizzate dai prestatori di lavoro e su commessa. ▪ Invenzioni dei ricercatori universitari.	4	Prof. Avv. Giovanni Cavani
Venerdì 20/4	▪ I segni distintivi ▪ I marchi ▪ Requisiti di validità: novità e capacità distintiva. ▪ I marchi rinomati. ▪ Volgarizzazione e secondary meaning. ▪ Marchio registrato e di fatto. ▪ Marchi di forma ▪ I nuovi marchi: di colore, di suono, ecc. ▪ I marchi collettivi e di qualità. ▪ DOP e IGP ▪ Gli altri segni distintivi: ditta e insegna	4	Prof. Avv. Giovanni Cavani
Sabato 21/4	▪ Proprietà industriale e contraffazione. Profili sostanziali. ▪ In materia brevettuale: ▪ le rivendicazioni brevettuali e la contraffazione: a)diretta;b) per equivalenti ▪ In materia di marchi ▪ La confondibilità fra segni e prodotti nella percezione del consumatore ▪ Marchi "forti" e "deboli" ▪ Elementi denominativi e figurativi dei segni a confronto nel giudizio di contraffazione. ▪ Azioni e sanzioni a difesa dei diritti di proprietà industriale. ▪ Tutela in via cautelare e in sede di merito ▪ La descrizione ▪ Il sequestro ▪ L'inibitoria ▪ Il risarcimento del danno	4	Prof. Avv. Giovanni Cavani

Venerdì 27/4	▪ Antitrust e proprietà industriale ▪ La concorrenza sleale	4	Prof. Avv. Giovanni Cavani
Sabato 28/4	▪ La tutela del segreto ▪ Segreto industriale tra invenzione non brevettata e non brevettabile. ▪ Onere di descrizione in caso di brevettazione e know how non brevettabile. ▪ Il segreto commerciale. ▪ La disciplina degli articoli 98 e 99 c.p.i.: ▪ a) la segretezza delle informazioni ▪ b) le misura idonee a mantenere la riservatezza ▪ c) il valore economico delle informazioni ▪ La tutela del segreto ai sensi della disciplina della concorrenza sleale. ▪ Tutela del segreto e concorrenza dell'ex dipendente. ▪ Profili contrattuali del segreto: ▪ a) i "non disclosure agreement (NDA)" ▪ b) licenza e cessione di solo know how e di brevetto e know how ▪ Le principali clausole contrattuali.	4	Avv. Cinzia Mirto
Venerdì 4/5	I contratti - Il significato di gestione strategica; - La tutela contrattuale della proprietà industriale nel momento della sua creazione; - i contratti di cessione e licenza;	4	Avv. Rossella Masetti
Sabato 5/5	Segue - I contratti - i contratti della distribuzione; - l'open innovation ; - Il pegno e le operazioni finanziarie su marchi Patent box	4	Avv. Rossella Masetti
Venerdì 11/5	Le principali convenzioni internazionali in materia di brevetti: La Convenzione di Parigi (Paris Convention for the Protection of Industrial Property): il diritto di reciprocità; il diritto di priorità; stati aderenti. La Convenzione sul brevetto europeo (European Patent Convention): che cos'è un brevetto europeo e quali diritti conferisce al suo titolare; brevi cenni sulla procedura di concessione di un brevetto europeo; procedure post concessione;	4	Ing. Pietro Crugnola

	stati aderenti alla Convenzione e stati che pur non aderendo hanno siglato accordi per riconoscere l'efficacia di un brevetto europeo sul loro territorio.		
Sabato 12/5	Il Trattato di cooperazione in materia di brevetti (Patent Cooperation Treaty): che cosa è una domanda di brevetto internazionale e quali diritti conferisce al richiedente; brevi cenni sulle procedure previste dal Trattato dopo il deposito della domanda; stati aderenti al Trattato. Il brevetto Unitario (Unitary Patent) : che cos'è un brevetto unitario e quali diritti conferisce al suo titolare; il Tribunale Unificato dei Brevetti (Unified Patent Court): struttura e competenze.	4	Ing. Pietro Crugnola
Venerdì 18/5	Il valore dei beni immateriali - Iscrizione in bilancio dei beni immateriali; - Il valore degli asset immateriali; - Perizie di stima : metodi a confronti; - Il valore della proprietà industriale nelle procedure concorsuali	4	Avv. Rossella Masetti
Sabato 19/5	L'industrial design - disegni e modelli: requisiti per la tutela - la disciplina nazionale e comunitaria - Il design di fatto - Il design nei paesi extra UE	4	Avv. Rossella Masetti

Modulo 3 – Regolamenti interni, contrattualistica e norme standard internazionali **Programma Provvisorio**

Obiettivi

Il modulo intende offrire una panoramica dei fondamentali regolamenti interni, comunitari e internazionali di riferimento nel settore biomedicale, finalizzati a garantire la sicurezza e l'efficacia del prodotto, della salute pubblica, della qualità, puntando alla conformità di prodotto nei diversi mercati di riferimento.

Durata

Ore totali 60.

Dal 25 maggio all' 8 luglio 2018: venerdì pomeriggio dalle 14.30 alle 19.00; sabato mattina dalle 8.30 alle 13.00.

Sede

Ordine Avvocati Modena, Via San Giovanni del Cantone 28 - Modena

Contenuti

DATE	Contenuti	ore	Docente
Venerdì 25/5	relazioni tra impresa e lavoratori dipendenti e transfer pricing. • I presupposti soggettivi ed oggettivi della disciplina. Gli oneri probatori; • Le misure contro le doppie imposizioni: la Convenzione arbitrale UE; le procedure di definizione amichevole; • gli “<i>Advanced Pricing Agreements</i>”; • La determinazione del valore normale: i beni materiali; i beni immateriali; i servizi infragruppo; gli accordi per la condivisione dei costi.	4	Dott. Federico Vincenti – Studio Valente, Milano
Sabato 26/5	▪ La documentazione sulle politiche dei prezzi infragruppo: ○ la stesura del Master File e della Documentazione nazionale; ○ i profili di possibile inidoneità; ○ le agevolazioni; ○ i benefici; ▪ I principali casi giurisprudenziali. Esempificazioni pratiche.	4	Dott. Federico Vincenti – Studio Valente, Milano
Venerdì 8/6	▪ Analisi delle diverse tipologie di transazioni infragruppo; ▪ Analisi delle funzioni svolte, dei rischi assunti e degli <i>assets</i> utilizzati dalle imprese; ▪ Analisi di comparabilità: ricerca di <i>comparables</i> ai fini della <i>transfer pricing policy</i>; ▪ Analisi dei principali contratti <i>intercompany</i>; ▪ Documentazione a supporto delle politiche di <i>transfer pricing</i> e di transazioni “<i>straordinarie</i>”.	4	Avv. Salvatore Mattia – Studio Valente, Milano
Sabato 9/6	• La disciplina contrattuale del trasferimento e del distacco dei lavoratori all'estero; Esempi pratici di contratti di distacco; Il distacco di personale all'estero nei gruppi multinazionali: profili di gestione dei flussi <i>intercompany</i>; ▪ Esame di casi applicativi.	4	Avv. Salvatore Mattia – Studio Valente, Milano

Venerdì 15/6	▪ Qualità e conformità di prodotto, procedure interne e standard internazionali (ISO 9001, ISO 13485) In attesa programma di dettaglio	4	Samuela Bonfatti BBraun Avitum Italy
Sabato 16/6	Qualità e conformità di prodotto, procedure interne e standard internazionali (ISO 9001, ISO 13485) In attesa programma di dettaglio	4	Samuela Bonfatti BBraun Avitum Italy
Venerdì 22/6	Tutela dell'ambiente – legislazione e normativa vigente • Cenni sulla politica europea e sugli accordi internazionali in materia di tutela dell'ambiente • Legislazione nazionale vigente principalmente costituita dal d. Lgs. 152/06 e successive modifiche ed integrazioni (cosiddetto testo unico ambientale) • Struttura del d. Lgs. 152/06 e s.m.i. • Disciplina sanzionatoria in materia di ambiente; • Reati ambientali presupposto ex d. Lgs. 231/01 • Sistema di gestione ambientale secondo lo standard iso 14001:15 • Contenuti e finalità della norma iso 14001:15: ✓ Analisi del Contesto aziendale e delle aspettative delle parti interessate interne ed esterne; ✓ Determinazione degli aspetti ambientali applicabili all'azienda e relativa valutazione della significatività di tali aspetti; ✓ Determinazione degli obblighi di conformità applicabili all'azienda e relativo monitoraggio; ✓ Attività operative e gestionali ✓ Misurazioni delle prestazioni ambientali; ✓ Riesame della Direzione e miglioramento in continuo • Esempi pratici correlati agli aspetti/impatti	4	Francesco Baraldi, BBraun Avitum Italy

	ambientali tipici delle imprese del settore biomedicale		
Sabato 23/6	Tutela della salute e sicurezza nei luoghi di lavoro – legislazione e normativa vigente. • Principi costituzionali in materia di sicurezza/salute sul lavoro; • Legislazione nazionale vigente principalmente costituita dal d. Lgs. 81/08 e successive modifiche ed integrazioni; • Struttura del d. Lgs. 81/08 e s.m.i. e cenni sugli obblighi in capo alle figure del sistema prevenzionistico aziendale (datore di lavoro, dirigenti, preposti, lavoratori, rspp, rls, addetti alle emergenze, medico competente); • Disciplina sanzionatoria in materia di sicurezza e salute sul lavoro; • Reati presupposto ex d. Lgs. 231/01 in materia di sicurezza e salute sul lavoro; • Sistema di gestione della salute e sicurezza sul lavoro secondo lo standard ISO 45001:18 che ha recentemente sostituito lo standard bs ohsas 18001:07; • Contenuti e finalita' della norma iso 45001:18; • Analisi del Contesto aziendale e delle aspettative delle parti interessate interne ed esterne; • Identificazione dei pericoli e valutazione dei rischi e delle opportunità; • Determinazione degli obblighi di conformità applicabili all'azienda e relativo monitoraggio; • Attività operative e gestionali; • Misurazioni delle prestazioni in materia di sicurezza e salute sul lavoro; • Riesame della Direzione e miglioramento in continuo. • Esempi pratici correlati ai pericoli/rischi tipici delle imprese del settore biomedicale	4	Francesco Baraldi, BBraun Avitum Italy
Venerdì 29/6	▪ Aspetti regolatori di accesso ai mercati UE ed extra UE (in attesa di programma)	4	Giuliana Gavioli
Sabato 30/6	▪ Codice Etico all'interno del Modello di organizzazione, gestione controllo ex d. lgs.	4	Avv. Silvia Greco

	231/2001; ○ principi, ambito di applicazione e valori di riferimento;4 ○ rapporti con i dipendenti; ○ sistema sanzionatorio e violazioni disciplinari ▪ organismo di Vigilanza		
Venerdì 6/7	▪ D.Lgs. 231/2001:	4	Avv. Gabriele Riatti
Sabato 8/7	▪ D.Lgs. 231/2001:	4	Prof. Giulio Garuti

